

صادرات ورق آهن

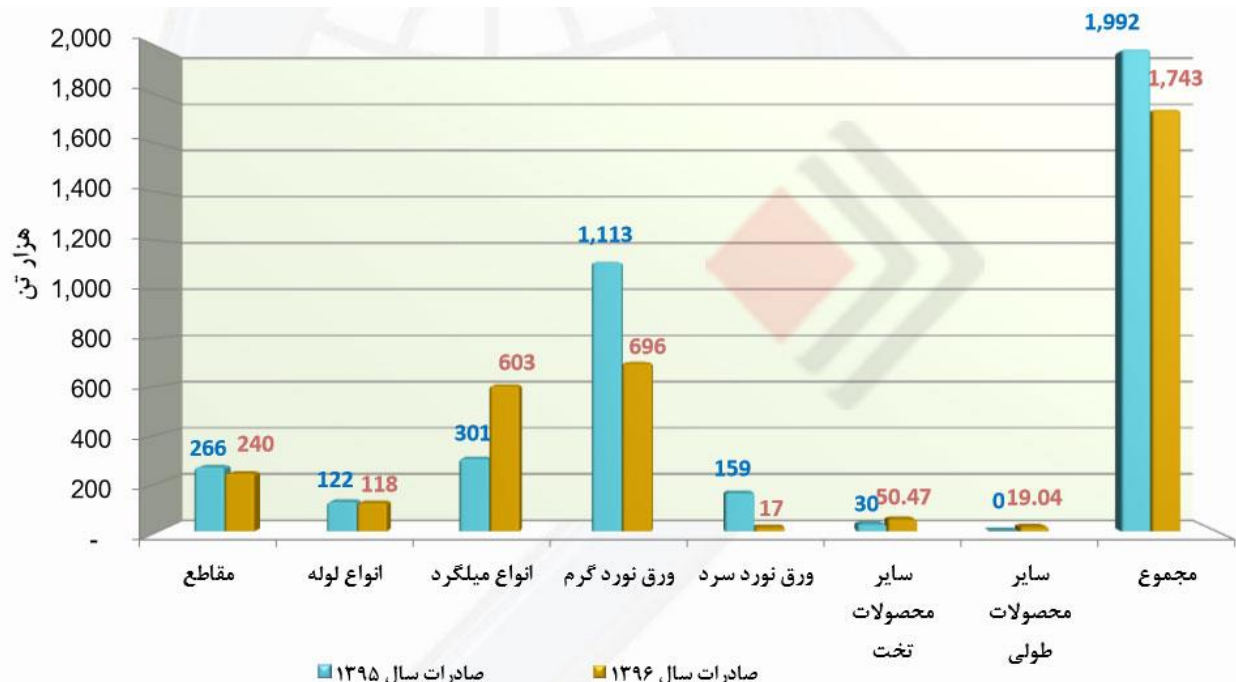
صادرات انواع ورق فولادی
پایگاه خبری تحلیل فولاد مرکز آهن

صادرات ورق آهن



صادرات انواع ورق فولادی

آیا در روند صادرات ورق فولادی به کشورهای همسایه با مشکلاتی مواجه شده اید؟ به شما توصیه می کنیم با ما در این مقاله همراه باشید تا شما را با تمام مراحل صادرات این محصول و آسان ترین روش جهت صادرات آن آشنا سازیم. ما از ابتدا تا انتهای فرآیند صادرات با شما خواهیم بود. ورق های فولادی یکی از مهم ترین محصولات فولادی می باشند که جهت ساخت انواع مقاطع مورد استفاده قرار می گیرند از این رو صادرات این محصول از اهمیت بالایی برخوردار است. همان طور که در نمودار زیر مشاهده می کنید بیشترین سهم صادرات محصولات فولادی مربوط به ورق های نورد گرم گالوانیزه، رنگی و روغنی می باشد. تیم صادراتی مرکز آهن آماده خدمت رسانی در جهت صادرات انواع ورق فولادی اعم از ورق گالوانیزه، سیاه، رنگی و روغنی می باشد.



۱۰ مرحله صادرات انواع ورق فولادی

دریافت سفارش: در نخستین قدم لازم است که سفارش مشتری به همراه مشخصات فنی محصول دریافت گردد. پس از این مرحله توافق بر سر کارخانه مورد نظر و قیمت صورت می گیرد.

نحوه اعلام قیمت و ثبت سفارش

قیمت ها به صورت دلاری اعلام می گردد که باید از طریق حساب ارزی خارج کشور توسط مشتری واریز گردد و تمامی اطلاعات مشتری در اختیار کارخانه مد نظر جهت صدور فاکتور قرار می گیرد. اما در این میان بعضی از کارخانه ها به صورت ریالی اعلام کرده و از طریق حساب های داخلی وجه دریافت می گردد و تحویل کارگزار لب مرز قرار می گیرد و نیازی به اطلاعات دقیق مشتری خارجی نمی باشد.

مرکز آهن بر اساس صورت درخواستی مشتری پیش فاکتور ارائه کرده و بعد از تایید از سمت مشتری مبلغی به عنوان بیعانه به صورت ریالی دریافت میکند (چه به صورت دلاری و چه به صورت ریالی اعلام گردد) (و سفارش ثبت می گردد و مابقی مبلغ چه از طریق حساب ارزی و چه حساب داخلی طی مدت اعلامی از سوی واحد فروش

توسط مشتری واریز میگردد. روند صدور مدارک و اظهار تمامی محصولات صادراتی از اردیبهشت ماه سال ۹۸ طبق بخش نامه فقط از طریق واحد تولید کننده صورت می پذیرد.

صدور پیش فاکتور: پس از اینکه سفارش مربوطه توسط کارشناسان دریافت شد، تیم صادراتی موظف به صدور پیش فاکتور و تحویل آن به مشتری می باشد.

بسته بندی و آماده سازی: پس از خریداری ورق، بسته بندی انجام شده و به یکی از روش های دریایی، زمینی و هوایی ارسال می گردد.

مشخص کردن بهای گمرکی کالا: در این مرحله بیمه و کرایه حمل مشخص می گردد. لازم به ذکر است زمانی که کالا از روی نرده کشتی بارگیری می شود مسئولیت فروشنده پایان می یابد.

مجوز صادراتی از ارگان های مربوطه: در مرحله بعد لازم است که تیم صادرکننده مجوزهای لازم را از سازمان های مربوطه که در صادرات کالا نقش دارند دریافت نماید.



اظهار کالای صادراتی به گمرک: پس از این مراحل بازرگانی مورد نظر موظف است کالا را به گمرک حمل کرده و اظهار نامه صادراتی دریافت نماید.

بیمه کردن کالا: مجموعه بازرگانی بایستی با یکی از شرکت های حمل و نقل معتبر قرارداد ببندد. همچنین بیمه کردن کالای صادراتی نیز واجب است.

دریافت گواهی بازرسی: در این مرحله فروشنده و مشتری باید با یکی از شرکت های فعال در زمینه بازرسی کالا قرارداد بسته و گواهی بازرسی دریافت کنند.

اخذ گواهی مبدا و صدور فاکتور فروش: فاکتور فروش در این مرحله صادر شده و اتاق بازرگانی ورق فولادی را صادر می کند.

صدور کالا: در این مرحله کالای مورد نظر صادر شده و بارگیری آن شروع می شود.

نحوه ارسال و تحویل بار

نحوه ارسال و تحویل بار اکثر کارخانه ها به صورت **EXW** مخفف اصطلاح **EX Works** ، تحویل کالا درب کارخانه است و ارسال بار به عهده مشتری می باشد و یا با هماهنگی کارخانه و باربری طرف قرارداد آن کارخانه صورت می گیرد

اگر مشتری تحویلی در موارد زیر بخواهد باید ابتدا تمام هزینه ها به غیر از هزینه حمل را درب کارخانه تسویه کرده و سپس مجموعه بر اساس نحوه درخواست مشتری تحویل انجام می دهد

- **FCA** مخفف اصطلاح **Free Carrier**، تحویل کالا در محل مقرر به حمل کننده
- **FAS** مخفف اصطلاح **Free Alongside Ship** به معنای تحویل کالا در کنار کشتی است.
- **FOB** مخفف اصطلاح **Free On Board** ، تحویل کالا روی عرشه کشتی
- **CFR** مخفف اصطلاح **Cost and Freight** به معنای قیمت کالا و کرایه تا بندر مقصد
- **CIF** مخفف **Cost, Insurance and Freight** به معنای قیمت کالا، بیمه و کرایه تا بندر است
- **CPT** مخفف **Carriage Paid To** به معنای پرداخت، کرایه حمل کالا تا مقصد است
- **CIP** مخفف **Carriage and Insurance Paid to** به معنای پرداخت، کرایه حمل و بیمه کالا تا مقصد است

	بارگیری در وسیله حمل در محل فروشنده	پرداخت حقوق و عوارض گمرکی صادرات	حمل به بندرگاه صادرکننده	فرود بار در بندر صادر کننده	بارگیری در بندر صادرکننده	حمل به بندرگاه وارد کننده	فرود بار در بندر وارد کننده	بارگیری در وسیله حمل در بندر وارد کننده	حمل به مقصد خریدار	بیمه	عملیات ترخیص کالا در مقصد	حقوق و عوارض گمرکی در مقصد	
EXW	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	
FCA	بله	بله	بله	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	
FAS	بله	بله	بله	بله	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	
FOB	بله	بله	بله	بله	بله	نه	نه	نه	نه	نه	نه	نه	
CFR	بله	بله	بله	بله	بله	بله	نه	نه	نه	نه	نه	نه	
CIF	بله	بله	بله	بله	بله	بله	نه	نه	نه	بله	نه	نه	
CPT	بله	بله	بله	بله	بله	بله	نه	نه	نه	نه	نه	نه	
CIP	بله	بله	بله	بله	بله	بله	نه	نه	نه	بله	نه	نه	

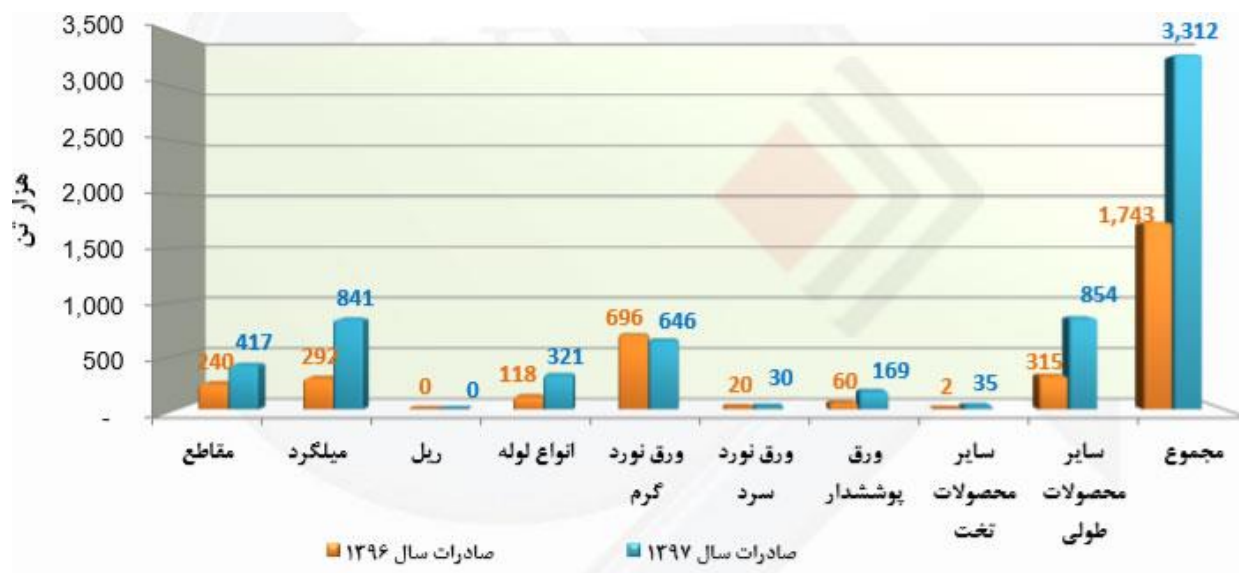
لازم به ذکر است که در جهان صادرات محصولات تخت (ورق فولادی) بیشترین سهم و صادرات فولاد خام کمترین سهم را به خود اختصاص داده است. در ایران برخلاف جهان، سهم صادرات فولاد خام بیش از سایر محصولات می باشد. بیش از ۶۰ درصد صادرات ایران در فولاد متعلق به فولاد خام بوده است.

جهان	ایران						شرح سال
	۱۳۹۷	۱۳۹۶	۱۳۹۵	۱۳۹۴	۱۳۹۳	۱۳۹۲	
۲۰۱۷	۶۲	۷۹	۶۶	۴۴	۳۰	۹	صادرات فولاد خام از کل صادرات فولاد
۳۴	۲۸	۱۱	۱۲	۱۶	۲۲	۳۴	صادرات محصولات طولی از کل صادرات فولاد
۵۳	۱۰	۹	۲۲	۴۰	۴۸	۵۶	صادرات محصولات تخت از کل صادرات فولاد

در جهان تنها ۳۰۷ درصد تولید فولاد خام صادر می شود در حالی که در ایران سهم صادرات فولاد خام به تولید این محصول ۱۶۰۲ درصد می باشد. در جهان بیش از ۳۰ درصد تولید محصولات تخت صادر می شود در حالی که در ایران این سهم ۱۱۰۱ درصد می باشد. بنابراین ساختار تجارت ایران در مقایسه با ساختار جهانی تجارت متفاوت است.

جهان	ایران						شرح سال
	۱۳۹۷	۱۳۹۶	۱۳۹۵	۱۳۹۴	۱۳۹۳	۱۳۹۲	
۳۰۱۷	۲۲.۲	۳۱.۳	۲۱.۴	۱۰.۷	۵.۶	۱.۱	سهم صادرات به تولید فولاد خام
۱۸.۵	۲۵.۳	۱۱.۷	۸	۸.۶	۸.۹	۷.۶	سهم صادرات به تولید محصولات طولی
۳۱.۱	۱۱.۱	۱۰	۱۸.۶	۲۲.۶	۱۸.۱	۱۲.۸	سهم صادرات به تولید محصولات تخت

صادرات محصولات فولادی اعم از انواع ورق ها با توجه به نمودار در سال ۱۳۹۷ نسبت به سال ۱۳۹۶ در وزن ۹۰ درصد و از لحاظ ارزش ۷۹ درصد افزایش یافته است.



پیش بینی صادرات ورق فولادی تا افق ۱۴۰۴

براساس متغیرهای گوناگون چندین پیش بینی برای صادرات محصولات فولادی به شرح زیر وجود دارد

گزینه اول: در صورتی که سهم صادرات به تولید مطابق با متوسط سهم این شاخص در سال های ۹۴، ۹۵، ۹۶ و ۹۷ باشد (سال هایی که بیشترین صادرات در ایران رخ داده است) صادرات به میزان ۱۵۰۵ میلیون تن خواهد رسید.

گزینه دوم: در صورتی که سهم صادرات به تولید در ایران مطابق با سهم در بازارهای جهانی باشد صادرات به ۹۰۹ میلیون تن خواهد رسید.

گزینه سوم: براساس روش حداکثر پتانسیل صادراتی (بر مبنای سابقه تجاری ایران و بازارهای هدف) پتانسیل کشور در صادرات فولاد ۱۰۰۵ میلیون تن خواهد شد.

گزینه چهارم: در سند چشم انداز تاکید شده است که ایران در افق ۱۴۰۴ باید ۲۰ میلیون تن صادرات داشته باشد.

براساس گزینه اول پیش بینی صادرات که بر مبنای سهم صادرات به تولید چهار سال اخیر کشور محاسبه شده است، انتظار می رود روند صادرات در ورق های فولادی مطابق نمودار زیر باشد.



در صورتی که گزینه دوم صادرات مد نظر قرار گیرد (صادرات ایران مطابق با نرم جهانی باشد) آن گاه طبق برآورد انجام شده در سال ۱۳۹۴، باید میزان صادرات محصولات تخت در سال ۹۷ برابر با ۲۷۴۸ هزار تن و در افق ۱۴۰۴ نزدیک به ۷،۵ میلیون تن باشد که در سال ۱۳۹۷ کمتر از رقم فوق محقق شده است.



لازم به ذکر است رقبای اصلی ایران در صادرات محصولات تخت فولادی چین، کره جنوبی و ژاپن می باشند.

۲۰۱۷		۲۰۱۶		۲۰۱۵	
نسبت صادرات	کشور	نسبت صادرات	کشور	نسبت صادرات	کشور
۲۵٪	چین	۲۶٪	چین	۲۸٪	چین
۱۴٪	ژاپن	۱۸٪	ژاپن	۱۲٪	کره جنوبی
۱۲٪	کره جنوبی	۱۴٪	کره جنوبی	۱۰٪	ژاپن
۷٪	روسی	۷٪	روسیه	۹٪	روسیه
۶٪	اسلوونی	۴٪	آلمان	۵٪	اوکراین
۵٪	هندوستان	۴٪	فرانسه	۴٪	فرانسه
۵٪	سایر آسیا	۲۴٪	بلژیک	۴٪	آلمان
۴٪	آلمان	۱۹٪	هند	۴٪	دیگر آسیا
۳٪	فرانسه	۱۷٪	استرالیا	۲٪	بلژیک
۳٪	دیگر کشورها	۲۱٪	دیگر کشورها	۲۲٪	دیگر کشورها

صادرات ورق گالوانیزه

در حال حاضر دو کشور چین و کره جنوبی بزرگ ترین صادرکنندگان ورق گالوانیزه در جهان می باشند به طوری که آمار صادرات این کشورها طی سال های اخیر ۲۷ و ۱۰ درصد بوده است. پس از این دو کشور ایتالیا و بلژیک با آمار بالای صادرات ورق گالوانیزه مطرح می باشند. به طور کلی بیشترین تولید این محصول در آسیا بوده و ایران نیز به عنوان یک کشور آسیایی رتبه خوبی در زمینه تولید و صادرات ورق های گالوانیزه دارد هرچند به دلایل مختلفی طی سال های اخیر آمار صادرات این محصول در کشور کاهش یافته به طوری که به حدود ۱۸ هزار تن رسیده است. بیشترین مقصد صادرات این ورق ها به کشور عراق می باشد و پس از آن این رتبه به کشورهای افغانستان؛ ترکمنستان و ارمنستان تعلق می گیرد. با این حال میزان واردات محصولات فولادی در کشور عراق به دلیل درگیری جنگ کاهش یافته و این امر تاثیر زیادی بر بازارهای صادراتی ایران گذاشته است. با افزایش قوانین سختگیرانه در حوزه صادرات ایران طی چندین سال اخیر با کاهش شدید صادرات روبرو شده ایم و امید است شرایط صادرات به زودی تسهیل یابد. مجموعه مرکز آهن همواره در تلاش است تا این مسیر را برای شما عزیزان هموار سازد. جهت اطلاع از شرایط صادرات ورق گالوانیزه به طور جامع با کارشناسان مرکز آهن از طریق شماره تلفن ۰۳۱۳۵۱۵۵ تماس حاصل فرمایید.

صادرات ورق سیاه

در سال های گذشته کشورهای اروپایی یکی از مقاصد اصلی صادرات ورق سیاه بودند ولی در حال حاضر با توجه به مشکلات پیش آمده در زمینه صادرات از حجم معاملات این محصول کاسته شده است. ورق سیاه به دلیل اهمیت زیاد و کاربرد فراوانی که دارد حدود ده درصد از صادرات کشور را به خود اختصاص داده است. همچنین حدود چهل درصد از تولیدات محصولات فولادی شامل این ورق می باشد. این ورق ها عموماً کاربرد ساختمانی داشته و از ST33 شروع و به ST52 ختم می گردد. این ورق ها در دو شکل متفاوت رول و شیت وارد بازار مصرف شده و از سایز ۱۵ میلی متر به بالا موجود می باشند. از جمله کاربردهای ورق سیاه می توان به ساختمان سازی، تانکرسازی، صنایع خودرو، کشتی سازی و صنایع سنگین فلزی اشاره کرد. در حال حاضر به دلیل عدم ثبات قوانین صادراتی، تجارت این محصول دشوار گردیده است. با این حال بازرگانی مرکز آهن در جهت صادرات هرچه بهتر محصولات شما از هیچ تلاشی فروگذار نخواهد کرد.

صادرات ورق رنگی

طی سال های اخیر میزان صادرات ورق های رنگی افزایش چشمگیری داشته است خصوصاً در سال های ۹۶ و ۹۷ شاهد رشد صد درصدی صادرات این محصولات بوده ایم. با پیشرفت تکنولوژی و قیمت های رقابتی کشورهای همسایه ورق رنگی تولیدی کارخانجات ایران با رقابت زیادی روبرو شده است.

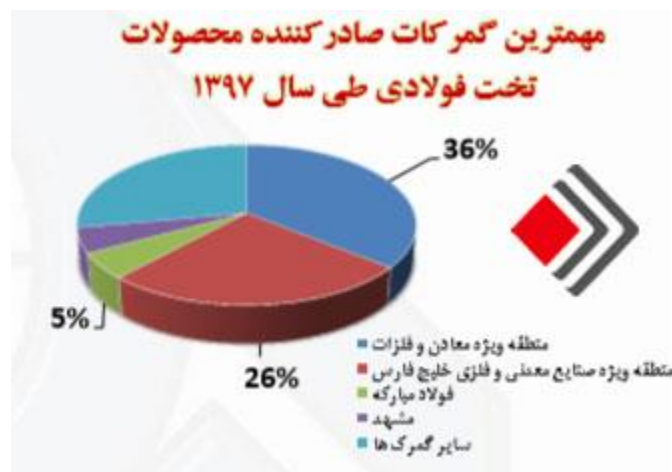
صادرات ورق روغنی

ورق های روغنی حجم کمتری را نسبت به سایر ورق های فولادی در بازار صادرات به خود اختصاص داده اند. در این راستا نیز شما می توانید پیش از اقدام به صادرات ورق روغنی با کارشناسان مرکز آهن مشاوره نمایید. همچنین مهم ترین مقاصد صادرات ورق فولادی طی سال ۹۷ در نمودار زیر نشان داده شده است.



- امارات متحده عربی
- عراق
- افغانستان
- عمان
- تایلند
- هند
- ایتالیا
- قطر
- ترکیه
- ارمنستان

مهم ترین گمرکات محصولات تخت فولادی در سال ۹۷ نیز به شرح زیر می باشد:



- منطقه ویژه معادن و فلزات
- منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس
- فولاد مبارکه
- مشهد

صادرات ورق فولادی به امارات متحده عربی

در سال گذشته حدود ۷ میلیارد دلار انواع کالا از ایران به امارات صادر شد که نسبت به سال قبل حدود ۳۵ درصد افزایش داشته است. فرآورده های نفتی، بنزین، پسته، محصولات آهن و فولاد و سایر فلزات کالاهایی عمده ای می باشند که توسط ایران به امارات متحده عربی صادر می گردد. لازم به ذکر است که بانک های ملی، صادرات و ملت شعب فعالی در کشور امارات دارند که در نقل و انتقال پول می توان از آن ها استفاده نمود. دقت نمایید که برچسب انگلیسی و عربی بر روی محصولات زده شده باشد و کاتالوگ محصولات نیز به دو زبان عربی و انگلیسی نوشته شده باشد. وبسایت چند زبانه برای تجارت با امارات متحده عربی الزامی است. اصول تجارت با عرب ها برای صادرات بسیار مهم می باشد و مجموعه مرکز آهن با استفاده از کارشناسان مجرب در این امر شما را یاری می نماید.

صادرات ورق فولادی به عراق

کشور عراق جهت تامین بسیاری از کالاهای خود به ایران نیازمند است و مهم ترین کشور هدف برای توسعه روابط اقتصادی ایران، عراق می باشد. طبق آمار کشورهای ترکیه، ایران؛ چین و آمریکا بزرگ ترین کشورهای صادرکننده

محصولات فولادی به عراق هستند. ایران در میان این کشورها از سهم هفده درصدی صادرات برخوردار است. میانگین تعرفه های گمرکی عراق برای تمامی محصولات صفر تا پنج درصد است. مصالح ساختمانی از اولویت های بازار عراق می باشد که شما عزیزان بایستی پیش از تامین کالا و افزایش صادرات خود، بازارهای این کشور را شناسایی کنید و براساس مطالعات انجام شده ورق فولادی مورد نیاز مردم عراق را تامین نمایید.

صادرات ورق فولادی به افغانستان

در سال گذشته حدود ۲۰۵ میلیارد دلار انواع کالا از ایران به افغانستان صادر شد. عمده کالاهای صادر شده از ایران به افغانستان شامل مواد غذایی، مواد نفتی، مصالح ساختمانی و تجهیزات الکتریکی می باشند. از جمله پایانه های مرزی معروف ایران افغانستان می توان به پایانه مرزی اسلام قلعه، تایباد و زرنج اشاره کرد. در خصوص تجارت با افغانستان لازم به ذکر است تاجران این کشور در ابتدا بسیار سخت اعتماد می کنند ولی زمانی که ارتباط برقرار شود دیگر سخت گیری اولیه وجود نخواهد داشت. همچنین سیستم های مالی و بانکی در افغانستان شفاف نبوده و به همین دلیل مبادلات پولی معمولا به صورت cash یا چمدانی و یا از طریق صرافی و حواله انجام می گردد.

صادرات ورق فولادی به عمان

در سال گذشته حدود ۵۴۰ میلیون دلار انواع کالا از ایران به مقصد عمان صادر شد که این روند با شیب ۳۰-۴۵ درصد در سال در حال افزایش است. عمده کالاهایی که طی این سال ها از ایران به عمان صادر شده است شامل حیوانات زنده، محصولات آهن، فولاد، مس و سایر فلزات، محصولات معدنی، مصالح ساختمانی خصوصا سیمان و محصولات شیمیایی و انواع مواد غذایی می باشد. مذاکره و تجارت با عمانی ها نیاز به صبر و حوصله زیادی دارد و معمولا روند مذاکره به کندی پیش می رود و تصمیم گیری و توافق نهایی نیاز به صرف زمان زیادی خواهد داشت. برای جذب هرچه بیشتر تاجران کشور عمان شرکت بازرگانی لازم است که سایت داشته باشد خصوصا سایت چند زبانه تاثیر بیشتری خواهد داشت.

صادرات ورق فولادی به هند

در سال گذشته حدود ۱۵ میلیارد دلار انواع محصولات از ایران به هندوستان صادر شد که ۴ میلیارد شامل صادرات غیر نفتی بوده است. عمده محصولات غیر نفتی که به هندوستان صادر شده شامل سیمان، محصولات پتروشیمی، محصولات کشاورزی و مواد اولیه بوده است. با توجه به فرصت های اقتصادی و پتانسیل وارداتی کشور هندوستان لازم است که با شرایط صادرات به این کشور آشنا شوید.

صادرات ورق فولادی به ترکیه

در سال گذشته حدود ۸ میلیارد دلار انواع کالا از ایران به ترکیه صادر شد. عمده کالاهایی که جزو صادرات غیر نفتی ایران به ترکیه می باشد شامل خشکبار، محصولات پتروشیمی، آهن آلات و فلزات است. جهت دریافت اطلاعات تکمیلی در خصوص صادرات ورق به ترکیه با کارشناسان مرکز آهن از طریق شماره تلفن ۰۳۱۳۵۱۵۵ تماس حاصل فرمایید.